

Willkommen in Deutschlands einziger WorksiteBank.

Als Kontaktmanager verbinden wir - im Kontext von Digitalisierung - Technologie und Innovation mit unseren Werten Nähe, Transparenz und Vertrauen. Wir erfüllen den Wunsch unserer Kunden nach Qualität und ansprechenden Konditionen schnell, flexibel und zuverlässig.

Werden Sie jetzt Teil unseres Worksite Financial Service Konzepts, das nicht nur unsere Kunden, sondern auch Sie weiterbringt!

Im Rahmen unseres strategischen Ausbaus suchen wir, zum nächstmöglichen Zeitpunkt, vorerst befristet für zwei Jahre, **in Frankfurt** eine/n:

Regionaler Vermögensberater_(w/m/d)

Wir bieten Ihnen:

- **Eine qualifizierte Einarbeitung in das Aufgabenspektrum**
- **Ein dynamisches, erfolgsorientiertes Team**
- **Flache Hierarchien und schnelle, flexible Entscheidungen**
- **Viele Möglichkeiten zur persönlichen und beruflichen Entwicklung**
- **Regelmäßige systematische Weiterbildung**

Unsere/n neue/n Mitarbeiter/in stellen wir uns so vor:

- Sie haben eine abgeschlossene Bankausbildung und/oder ein BWL-Studium
- Sie besitzen umfassende Produktkenntnisse und Erfahrung im zielgerichteten Verkauf von Anlageprodukten, insbesondere Wertpapiere
- Sie haben eine hohe Affinität zu Akquisition und Beratung
- Sie verfügen über ein seriöses, gepflegtes und verbindliches Auftreten
- Sie zeichnen sich aus durch eine überdurchschnittliche Kommunikationsfreude, Verhandlungsgeschick, Ehrgeiz, Einsatzfreude, Ausdauer, Eigeninitiative und Zielstrebigkeit
- Sie haben ein unternehmerisches Gespür mit entsprechender Umsatz- und Ergebnisverantwortung
- Sie sind sicher im Umgang mit standardisierten Office- und Banksystemen sowie browserbasierten Anwendungen
- Sie verfügen über ausgeprägte Präsentationsfähigkeiten und ein Gespür für praxiserichte Lösungen.
- Sie sind bereit, Ihre Kunden sowohl durch Reisetätigkeit als auch durch telefonische Kampagnen aus dem Home-Office oder Bankshop zu betreuen

Sie entwickeln Ihre Kundenbeziehungen eigenständig in Zusammenarbeit mit den lokalen Bankshops und der zentralen Vermögensberatung in Frankfurt. Dabei sind Sie eingebunden in breit angelegte Vertriebskampagnen und unterstützen die lokalen Bankshops bei der Ertragsgenerierung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung inkl. Gehaltsvorstellung und Eintrittstermin!

Ansprechpartnerin:

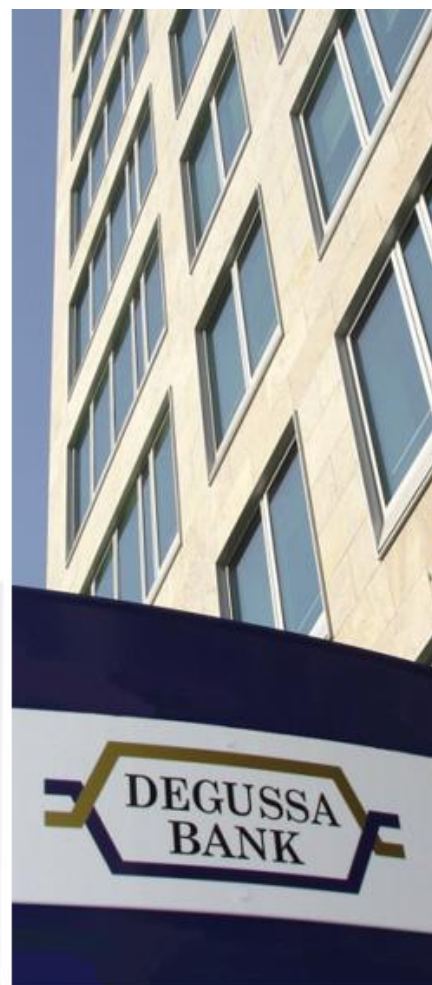
Susann Markutzik-Froehner

Tel: 069 36005365

Mail: jobs@degussa-bank.de

Weitere Stellenangebote finden auf unserer Homepage

www.degussa-bank.de



Die Degussa Bank ist die einzige WorksiteBank Deutschlands. Unsere Besonderheit ist die Nähe zur Worksite – der Arbeitswelt unserer Kunden, die ihre Bankgeschäfte sowohl bei einem unserer 200 Partnerunternehmen bequem auf dem Betriebsgelände im Bank-Shop, als auch per Telefon, InternetBanking oder Smartphone-App erledigen können.