

Das Kreditkartengeschäft der Degussa Bank. Führend. Funktional. Flexibel.

Wir sind einer der größten Anbieter von Firmenkreditkarten in Deutschland. Unsere Kunden schätzen unsere umfassenden kreditkartenbasierten Lösungen rund um die Themen Travelmanagement, Reisekosten, virtuelle Zahlungslösungen und Procurement. Kompetente Beratung und partnerschaftlicher Umgang sind für uns genauso zentral wie die Entwicklung individueller Lösungen.

Mit einer Gruppe von Unternehmen bieten wir als Muttergesellschaft Finanzdienstleistungen auf allen Kanälen bundesweit an. Insgesamt sind rund 700 Mitarbeiter bei uns beschäftigt.

Zur Verstärkung unseres Teams Kreditkartengeschäft suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

Sales/Marketing Manager B2C/B2B Kartengeschäft (m/w/d)

für unsere Hauptverwaltung in Frankfurt am Main. Die Stelle ist unbefristet.

Ihre Aufgaben:

- Als erfahrener Player verantworten Sie alle Marketing- und Sales-Aktivitäten, egal ob klassisch, social oder digital. Ihre ganzheitliche Strategie verbessert die Conversions, Ergebnisse und Abschlüsse unserer Kampagnen.
- Sie entwickeln Ideen für Kampagnen im B2C- und B2B-Bereich und setzen sie zusammen mit unseren Agenturen und Partnern um. Der Schwerpunkt Ihrer Multi-Channel-Kampagnen liegt dabei auf dem Online-Marketing.
- Gemeinsam mit unserem Vertrieb bringen Sie die USPs unserer Produkte verständlich auf den Punkt, definieren die richtigen Zielgruppen, platzieren wirksame Botschaften und verbessern so unseren Verkaufserfolg.
- Sie entwickeln und betreuen erfolgreich Kampagnen zur Lead-Generierung. Dazu werten Sie das Online-Verhalten von Interessenten aus, optimieren die Response-Raten und generieren und qualifizieren potenzielle Kontakte. Kurzum, Sie sorgen für die Leads, die unser Vertrieb für die Kundengewinnung einsetzt.
- Durch aussagekräftige, regelmäßige Reports leiten Handlungsempfehlungen ab und sorgen Sie dafür, dass Fachabteilungen und Führungskräfte immer up to date sind.
- Für das Firmenkartengeschäft der Degussa Bank bauen Sie konzernweit datengetriebene Infrastrukturen mit auf.

Unser Angebot:

- Freuen Sie sich auf ein starkes und aufgeschlossenes Team, das im Markt etwas bewegen will und füreinander einsteht.
- Die Arbeit mit und für uns macht Spaß. Flache Hierarchien verschaffen Ihnen Handlungs- und Gestaltungsspielraum für Ihre Ideen und garantieren schnelle, flexible Entscheidungen.
- Wir haben in den letzten Jahren unsere Position im Markt ständig verbessert und sind in vielen Bereichen ein „Hidden Champion“.
- Wir freuen uns auf Menschen, die fokussiert bei der Sache sind, aber auch einmal querdenken und andere begeistern können.

Wenn Sie Teil unseres Teams werden möchten, senden Sie möglichst umgehend Ihre Bewerbungsunterlagen (Anschreiben und ausführlicher Lebenslauf, Zeugniskopien sowie Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und möglicher Eintrittstermin) an

jobs@degussa-bank.de.

Weitere Informationen finden Sie auf unserer Homepage:

www.degussa-bank.de bzw.

www.firmenkarten.degussa-bank.de

Degussa Bank AG, Theodor-Heuss-Allee 74, 60486 Frankfurt am Main



Die Degussa Bank ist die einzige WorksiteBank Deutschlands. Unsere Besonderheit ist die Nähe zur Worksite – der Arbeitswelt unserer Kunden, die ihre Bankgeschäfte sowohl bei einem unserer 200 Partnerunternehmen bequem auf dem Betriebsgelände im Bank-Shop, als auch per Telefon, InternetBanking oder